

## Schneller Mengen ermitteln und abrechnen

Die isl-kocher GmbH entwickelt und vertreibt seit 2005 Software für das Baustellenmanagement. Zu den Nutzern des Programms „isl-baustellenmanager“ zählen Baukonzerne, regional agierende Straßen- und Tiefbauunternehmen. Doch auch GaLaBau-Betriebe können von der Software profitieren.

Landschaftsgärtner, die sich für die Software „isl-baustellenmanager“ entscheiden, beschleunigen laut isl-kocher ihre Mengenermittlung bei der Kalkulation und Abrechnung von Baumaßnahmen auf der Basis einfach zu erfassender graphischer Daten. Bereits in der Angebotsphase können sie gesichertes Zahlenmaterial auf Grundlage der ihnen zur Verfügung gestellten PDF-Dateien schnell und korrekt ermitteln. Exakt berechnete Mengen unterstützen im Weiteren bei der Preiskalkulation, was wiederum ein entscheidender Wettbewerbsvorteil sein kann. Für die Abschlags- oder Schlussrechnungen können Landschaftsgärtner mit der Software auf Knopfdruck grafische Bestandspläne und REB-konforme Mengenermittlungen erzeugen, die automatisiert in die Rechnun-



Mit der Software isl-baustellenmanager können Landschaftsgärtner ihre Mengenermittlung beschleunigen. | Abb.: isl-kocher

gen übernommen werden. Die somit vollständige Dokumentation der Baustellen in Bestandsplänen sichert die Prüfbarkeit. Zu-

dem werden Rechnungen schneller beglichen und GaLaBauer profitieren von höherer Liquidität. ■

## Finanzierungsverträge kontaktlos und digital abwickeln

Bereits im Frühjahr hat BNP Paribas Leasing Solutions die digitale Unterschrift, die E-Signatur, für wesentliche Finanzprodukte in das Online-Service-Tool „Lease Offers“ integriert. Fachhändler können so den gesamten Finanzierungsprozess mit ihren Kunden aus den Branchen Agrar, Bau, Industrie und Logistik digital abbilden – auch in Zeiten mit Kontaktbeschränkungen.

Über „Lease Offers“ können Händler von der Anfrage und Genehmigung über den Vertragsabschluss bis zur Auszahlung integrierte Service-Tools nutzen, die den Vertrieb unterstützen. Das Finanzierungsmanagement wird damit für Händler und Kunden einfacher und verursacht weniger Aufwand und Kosten. Darüber hinaus ist es kontaktlos und sicher. Alle Unterlagen und Dokumente liegen digital vor und eine Papierarchivierung ist nicht mehr

notwendig. Auch Vertragskunden können direkt auf ihre Finanzierungsdaten zugreifen, Änderungen zum Beispiel der Adressdaten oder Bankverbindung online vornehmen und ihre Abrechnungsdaten und Zahlungspläne einsehen. Der Zugriff ist über das neue Kundenportal von BNP Paribas Leasing Solutions möglich. Werden neue Unterlagen im Kundenportal eingestellt, informiert BNP Paribas Leasing Solutions die Kunden automatisch per E-Mail. Konkret läuft der digitale Finanzierungsprozess wie folgt: Händler können in Lease Offers über das Service-Tool Quote'On in Echtzeit Kalkulations- und Vertragsvarianten erstellen und per E-Mail an den Kunden weiterleiten. Das Kalkulations-Tool steht ab sofort auch von unterwegs über die mobile Website von Quote'ON zur Verfügung. Die Identifizierung des Kunden, die geldwäscherechtlich zwingend

notwendig ist, kann online über den Video Ident-Service per Smartphone, Tablet oder Desktop-PC erfolgen. Neu ist die Funktion E-Signature in Lease Offers. Kunden können darüber ihren Vertrag digital unterschreiben. BNP Paribas Leasing Solutions arbeitet hier mit DocuSign, dem Marktführer für digitale Signaturen, zusammen. Händler erhalten regelmäßig per automatisierter E-Mail eine Anfragenübersicht mit Informationen über alle nicht abgerechneten Verträge. Sie zeigt, welche Unterlagen noch benötigt werden. Über ein Live-Ticket-System behalten Handel und Vertrieb immer den Überblick über den Status sämtlicher Anfragen und Verträge. Denn dieser kann einfach per E-Mail angefordert und in wenigen Minuten beantwortet werden. Innerhalb weniger Minuten kann er zudem individuelle Ablöseangebote erhalten. ■